

Geschäftspartnerqualifizierung

ERWEITERN
SIE IHR
CRM

Erkennen Sie Risiken bevor sie entstehen.



© oatawa - stockadobe.com

KORREKTE UND QUALITÄTSGESICHERTE DATEN AUF EINEN BLICK

Um erfolgreiche Geschäftsbeziehungen aufzubauen, benötigen Sie qualifizierte Informationen. Denn fehlerhafte Daten und Dubletten sowie Zahlungsausfälle durch Vertragspartner oder Kunden können über kurz oder lang den wirtschaftlichen Erfolg Ihres Unternehmens beeinträchtigen.

Mit dem Modul zur Geschäftspartnerqualifizierung erhalten Sie ein effizientes Tool zur Datenanreicherung für eine zielgerichteten Kundenansprache sowie Bonitätsprüfung in Ihrem CRM. Damit haben Sie die Zahlungsfähigkeit Ihrer Geschäftspartner immer im Blick.

IHRE VORTEILE

- Datenanreicherung für eine gezieltere Kundenansprache
- Bedarfsgerechte Bonitätsinformationen in übersichtlicher Darstellungsform
- Konstant hohe Datenqualität und Entscheidungssicherheit
- Identifizierung und Vermeidung von Dubletten
- Qualifizierung bei Datenneuanlage sowie Bestandsdaten
- Kurze Einführungszeit

ZIELGRUPPENGERECHTE ANSPRACHE UND SICHERE RISIKOBEWERTUNG VON GESCHÄFTEN

Das in Zusammenarbeit mit den Finanzexperten der Creditreform und dem Datenmanagement-Anbieter beDirect entwickelte Modul ermöglicht die Anreicherung von Kundendaten mit relevanten Kennzahlen in CURSOR-CRM, EVI und TINA.

beDirect



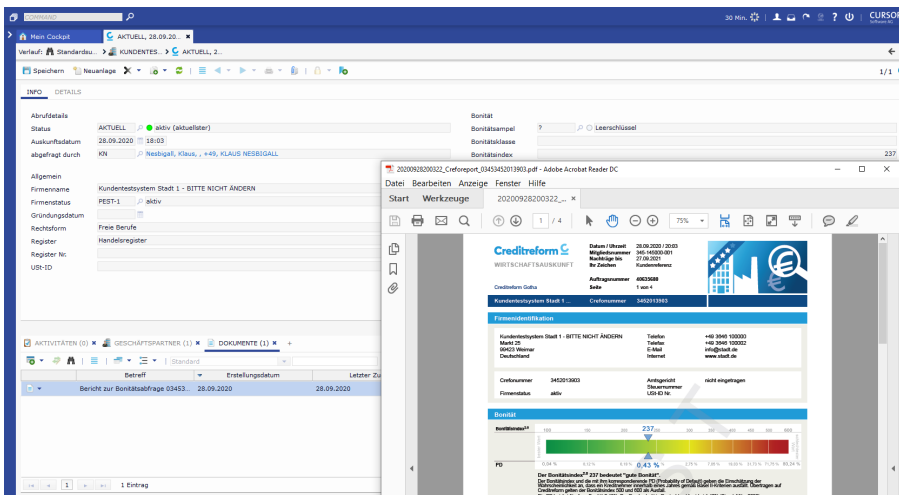
Creditreform
Solution Partner

CURSOR®
Software AG 

Hierbei können sowohl neu angelegte als auch Bestandsdaten anhand relevanter Parameter (nach-)qualifiziert werden. beDirect stellt dafür mehr als 300 zielgruppengerechte Merkmale zur Adressqualifizierung, wie z.B. Adressdaten, Brancheninformationen und Mitarbeiterstaffelungen zur Verfügung. Von der Creditreform werden, je nach Produktauswahl und Verfügbarkeit, Daten zur Unternehmensinformation bis hin zur Premi-
umauskunft zur Verfügung gestellt.

DER FUNKTIONSUMFANG IM ÜBERBLICK

- Qualifizierte Geschäftspartnerneuanlage von juristischen Personen mit beDirect oder Creditreform
- Nachqualifizierung und Anreicherung von bestehenden Geschäftspartnern
- Mailboxfunktionalität und Bestandsmonitoring
- Hintergrundverarbeitung und Einbindung in bestehende Prozesse



Die Bonitätsauskunft der Creditreform stellt wertvolle Informationen hinsichtlich der Zahlungsfähigkeit von Partnern und Kunden zur Verfügung

„Mit diesem Modul verbessern Sie Ihre Datenqualität, erkennen Risiken bevor sie entstehen und haben so die Möglichkeit, proaktiv zu agieren. Zugleich vermeiden sie Daten-Dubletten und sind in der Lage, Informationen zur zielgerichteten Ansprache für Marketingaktivitäten anzureichern“

Jürgen Heidak, Vorstand Consulting
CURSOR Software AG



Bei den genannten Funktionen handelt es sich teilweise um optionale Erweiterungen.
Alle im Text erwähnten Produkte sind Marken der jeweiligen Firmen.
Alle nicht gekennzeichneten Fotos sind Eigentum der CURSOR Software AG.
10/2020. Technische Änderungen vorbehalten.



Bitte vereinbaren Sie einen Präsentationstermin.

Ihre Ansprechpartnerin:
Vanessa Albus
Vertriebsassistentin
Telefon +49 641 400 00-555
vertrieb@cursor.de

CURSOR®
Software AG

CURSOR Software AG
Friedrich-List-Straße 31
35398 Gießen | Germany
Telefon +49 641 400 00-0
info@cursor.de
www.cursor.de